



Die flexiblen Lösungen
von abcfinance
bieten meinen Kunden
mehr Spielraum.

 **abcfinance**
office-solutions

Leasingkonzepte für Büro-, IT- und Telekommunikationsprodukte

Moderne Finanzierungslösungen für Ihre Kunden

Moderne Finanzierungs- lösungen für Ihre Kunden

Bedarfsorientiert und smart

► Sie bieten Ihren Kunden die besten Ideen für den Büroalltag, wir liefern die passenden Finanzierungsmöglichkeiten.

- Transparente Lösungen für mehr finanziellen Spielraum
- Flexible Konzepte für konservative und progressive Kunden
- Intelligente Angebote mit individuellen Optionen

Das Qualitäts-Plus für Ihr Geschäft

+ Überzeugendes Verkaufsargument

Belastende Kaufsummen oder überschaubare Monatsraten? Mit dieser Entscheidungsalternative kommen Sie schnell ins Geschäft.

+ Planbares Folgegeschäft

Kalkulieren Sie mit wiederkehrendem Geschäft. Denn bei Vertragsabschluss steht der Zeitpunkt für Folgegeschäfte bereits fest.

+ Enge Kundenbindung

Binden Sie Ihre Kunden mit Finanzierungsverträgen, regelmäßigem Service und Folgegeschäften und steigern Sie so Ihren Umsatz.

+ Liquidität

Machen Sie sich unabhängig von der Zahlungsmoral Ihrer Kunden. Mit uns erfolgen Lieferung und Bezahlung just in time.

+ Rundum-Betreuung

Integrieren Sie Service- und Wartungsleistungen sowie Versicherungsschutz in den Vertrag und bieten Ihren Kunden eine bequeme Rundum-Betreuung.

+ Keine Ausfallrisiken

Zahlungsrückstände Ihrer Kunden? Das gehört für Sie der Vergangenheit an. Denn wir übernehmen den kompletten Ausfallsschutz.

+ Unkomplizierte Vertragsabwicklung

Mit wenigen Klicks im Portal den Vertrag generieren und den Verkauf abschließen.

Finanzierungsoptionen

	Büromöbel	EDV	Telekommunikation	Kopierer
Mietvertrag	✓	✓	✓	✓
Mietkauf	✓	✓	✓	✓
IT-Flex		✓		
Vollamortisationsvertrag	✓			✓

Vollamortisation

Steht bei Vertragsabschluss bereits fest, wie lange die Büroausstattung finanziert werden soll, ist ein Vollamortisationsvertrag mit **fester Laufzeit und Ratenhöhe** die ideale Option. So können nicht nur Ihre Kunden sicher kalkulieren. Da auch Sie das Ende des Leasingvertrages genau im Blick haben, sind Sie in der Lage, frühzeitig passende Ersatz- oder Anschlussinvestitionen zu offerieren.

Mietkauf

Wer seine technische Ausrüstung als **Eigentum** erwerben möchte, aber für die Kaufsumme keinen Kredit aufnehmen will, ist mit Mietkauf perfekt aufgestellt. Ihr Kunde kann die Gesamtkosten über eine vertraglich vereinbarte Laufzeit in Raten zahlen. Nach Ende der Laufzeit gehen die Objekte automatisch in sein Eigentum über.

Spezielle Wünsche erfordern besondere Lösungen

Ihr Kunde möchte in neue Technologie investieren, aber nicht direkt mit der Zahlung der Raten beginnen? Dann braucht er eine Finanzierung, bei der er erst zu einem späteren Zeitpunkt mit der Ratenzahlung beginnt. So kann er die neue Technik direkt nutzen, aber erst bezahlen, wenn die Technik schon im Einsatz ist.

Mietvertrag

Möchte Ihr Kunde möglichst **flexibel** sein, ist ein Mietvertrag die beste Lösung. Die Inhalte des Mietscheins können jederzeit an die Bedürfnisse angepasst werden. Ob Aufstockung, Ablöse oder vorzeitiger Austausch: Die Raten und Laufzeiten können flexibel angepasst werden.

IT-Flex

Bei komplexen, entwicklungs-, schulungs- oder personalintensiven IT-Lösungen kommt es auf Flexibilität an. Kein **Projekt** ist wie das andere. Abläufe sind oft völlig verschieden und jeder Kundenwunsch ist sehr individuell. Aufwendige Zusatzleistungen, erhebliche Manpower und komplizierte Abrechnungssysteme sind oft die Folge.

Mit unserem IT-Flex-Vertrag bieten wir die passende Lösung. Auch Software-Updates, Systemanpassungen und -aufstockungen sind kein Problem mehr. Sie möchten ebenso Dienstleistungen rund um das Objekt mitfinanzieren? Das ist mit uns kein Problem. Denn wir bieten individuelle und unkomplizierte Lösungen, mit denen Sie allen Kundenansprüchen gerecht werden.

Finanzierung mit abcfinance office-solutions: Nutzen Sie unser Portal

1 Schnellkalkulator

So einfach geht's. Noch während des Beratungsgesprächs können Sie Ihr Angebot blitzschnell im Händler-Online-Portal oder unserer APP kalkulieren und die passenden Finanzierungsbedingungen für Ihren Kunden ermitteln.

2 Angebot

Mailen Sie das Angebot unkompliziert als PDF.

3 Vertragsprüfung

Bei Auftrag Leasing. Übermitteln Sie die Leasinganfrage per Mausklick an abcfinance office-solutions. Die Vertragsprüfung und Genehmigung erfolgt dann in der Regel innerhalb von Minuten.

4 Vertragsunterlagen

Nachdem Ihr Kunde die vollständigen Vertragsunterlagen unterzeichnet hat, können Sie loslegen.

5 Lieferung und Leistung

Die Arbeit kann beginnen. Ob Büroausstattung, Hard- oder Software, Schulung oder Wartung. Sie liefern Ihren Kunden die vereinbarte Leistung.

6 Rechnung und Übernahme

Das Beste zum Schluss. Sie stellen die Rechnung direkt an uns, und wir zahlen Sie aus. Wir benötigen nur noch die unterzeichnete Übernahmebestätigung oder den Lieferschein als PDF per Mail. Einfacher, sicherer und schneller können Sie kaum an Ihr Geld kommen.



Das Plus für Ihre Kunden

+ Planbare Raten statt Kaufbelastung

Bei Leasing oder Miete lässt sich der Ratenplan an den individuellen Cashflow beziehungsweise Umsatz Ihres Kunden anpassen. Dadurch, dass die Raten parallel zur Nutzung des Gegenstands anfallen, finanziert sich das Leasingobjekt quasi selbst.

+ Steueroptimierung

Beim Leasing lassen sich die Laufzeiten individuell gestalten. Je kürzer die Laufzeit, desto höher die Leasingrate – und diese lässt sich vollständig als Betriebsausgabe absetzen und damit steuerlich geltend machen.

+ Flexiblere Abschreibungszeiträume

Leasingverträge lassen sich sehr flexibel gestalten im Hinblick auf Nutzungsdauer und Auslastungsquoten, so bleiben Ihre Kunden finanziell beweglich.

+ Entlastung bestehender Kreditlinien

Ihre Kunden können investieren, ohne Eigen- oder Fremdkapital einzusetzen, da die Leasinggesellschaft die Finanzierung übernimmt. Wichtige Liquiditätsreserven werden geschont, und die Abhängigkeiten von Kreditinstituten wird gleichzeitig verringert.

+ Bilanzoptimierung

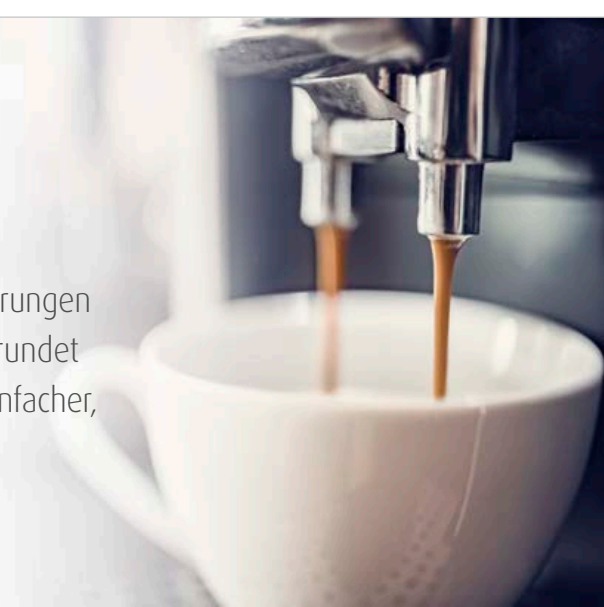
Die Leasingobjekte erscheinen nicht in der Bilanz Ihrer Kunden. Lediglich die Leasingraten werden als Betriebsausgaben in der Gewinn- und Verlust-Rechnung gebucht.

+ Alles aus einer Hand

Für Ihren Kunden die bequemste Lösung: Er bekommt seine Ware, hat die Finanzierung geklärt und muss sich auch nicht um Wartung und Versicherung kümmern.

Neue Geschäftsfelder entdecken Die Kaffeepause im Büro mitdenken

Bieten Sie zusätzliche Services gleich mit an. Unsere Finanzierungen lassen sich leicht auf die Kaffeeverorgung übertragen. Das rundet Ihr Serviceangebot ab und macht es für Ihren Kunden noch einfacher, an alles zu denken.





Wer wir sind

- Vertrauensvoller Finanzierungspartner des Mittelstands – seit mehr als 45 Jahren
- Erfahrener Experte in der Entwicklung individueller Finanzierungslösungen – für nahezu alle Branchen
- Bundesweiter Vertrieb mit persönlichem Ansprechpartner – für den Dialog auf Augenhöhe
- Außerordentliche Sicherheit und Stabilität garantiert – dank der hauseigenen abcbank und der finanzstarken Werhahn-Gruppe im Hintergrund

Was wir tun

Absatzfinanzierung: Mehr Umsatz und starke Kundenbindung? Mit Absatzfinanzierung nutzen Sie zusätzliche Verkaufsargumente und erleichtern dem Kunden die Investitionsentscheidung.

Leasing: Unabhängigkeit, Planungssicherheit und Flexibilität. Mit Leasing finanzieren Sie Investitionen aus Ihren laufenden Einnahmen – Pay as you earn!

Factoring: Liquidität auf Knopfdruck! Werden Sie unabhängig vom Zahlungsverhalten Ihrer Kunden. Mit Factoring schaffen Sie sich finanzielle Flexibilität – Just in Time!



abcfinance GmbH
Kamekestraße 2-8
50672 Köln

+49 (0)221 800 331-0
office@abcfinance.de
www.abcfinance.de

Mehr Infos zu unseren Angeboten:

 youtube.de/abcfinance